

Product Requirements

Lobby product spec, 6 modules, features, user stories, pricing

- [6 Modules Overview](#)
- [Ring Strategy — Phased Rollout](#)
- [SEO Intake-Email Auto-Ingest \(Layer 3\) — 2026-06-03](#)

6 Modules Overview

6 Moduler — Lobby

Lobby er bygget rundt 6 moduler. Kundene kjøper det de trenger — ingen pakkelåsing.

Modul 1 — Besøk & arbeidslogg (Core)

Kategori: Feltarbeid, timeregistrering **Status:** Core-modul — inkludert i alle planer

Funksjoner

- Check-in / check-out ved besøkssted
- AI-transkribert arbeidslogg (talenotat → strukturert logg)
- Automatisk timeregistrering basert på besøk
- Ruteoptimalisering mellom besøk
- GPS-sporing (med personvernkontroller)
- Historikk over alle besøk per ansatt og kunde

AI-komponent

Ansatt sier "Fikset lekkasje i kjøkkenet, byttet pakninger på tre kraner, snakket med Hansen om vedlikeholdsplan" — AI strukturerer dette til arbeidslogg, kategoriserer timer, oppdaterer kundekortet.

Modul 2 — Timer & planlegging

Kategori: Vaktplanlegging, kapasitetsstyring **Pris:** Inkludert i Starter/Pro

Funksjoner

- AI-basert vaktplanlegging (fyller skift basert på tilgjengelighet og kompetanse)
- Skiftbytteforespørsler (ansatt-til-ansatt, manager godkjenner)

- Overtidsberegning og -varsler (norske regler innebygd)
- Integrasjon med fraværsmodulen (ingen planlegging på sykemeldte)
- Eksport til lønssystem

AI-komponent

AI foreslår ukesplan basert på historisk etterspørsel, ansattes preferanser og fraværskalender. Manager godkjenner med ett klikk eller justerer.

Modul 3 — HR-modul

Kategori: Kjernen i Phase 1 MVP **Status:** Phase 1 (Q1-Q2 2026)

Funksjoner

Ansattregister

- Legg til / rediger / arkiver ansatte
- Personopplysninger, ansettelsesdetaljer, kontraktsdatoer
- Organisasjonskart (auto-generert fra rapporteringslinjer)
- Ansatt-selvbetjeningsportal
- Dokumentlagring (arbeidsavtale, attester, sertifikater)

AI-drevet onboarding

- Input: stillingsbeskrivelse + bedriftspolicies
- Output: komplett onboarding-sjekklister med tidslinje
- Pre-boarding-oppgaver (før dag 1)
- Utstyr/tilgangsklargjøring
- 30-60-90-dagersplan (AI-generert)
- Offboarding-flyt (AI-generert fra avslutningstype)

Dashboard & rapportering

- Bedriftsoversikt (antall ansatte, fravær %, turnover)
 - HR-analyse (AI-innsikt)
 - Compliance-status (grønn/gul/rød)
 - Eksporterbare rapporter (PDF, Excel)
-

Modul 4 — Fravær

Kategori: Fraværshåndtering **Status:** Phase 1 (Q1-Q2 2026)

Funksjoner

- Ferie, sykefravær, permisjon — alle fraværstyper
- Kalendervisning (team + bedrift)
- Automatisk beregning av feriedager (ferieloven)
- Sykefraværs-oppfølging ihht. IA-avtale (oppfølgingsplan etter 4 uker, dialogmøte etter 7 uker)
- Norsk helligdagskalender integrert
- Godkjenningsflyt (ansatt søker → manager godkjenner)

Norsk-spesifikt

- Ferieloven (25 dager + 5 for over 60 år)
 - Egenmelding vs sykemelding (norske regler)
 - Sykepenger-beregning (NAV-regler)
 - Oppfølgingsplan-maler (Arbeidsmiljøloven §4-6)
-

Modul 5 — HMS-håndbok

Kategori: Compliance, sikkerhet **Status:** Phase 1 Pro / Phase 2

Funksjoner

- AI genererer komplett HMS-håndbok fra bedriftsinformasjon
- Compliant med Arbeidsmiljøloven
- Auto-oppdatering når regelverk endres (Lovdata-integrasjon)
- Risikovurderingsmal (risikovurdering)
- Årlig HMS-gjennomgang (vernerunde)
- Beredskapsplan (nødprosedyrer)
- Avvikshåndtering (registrering, oppfølging, lukking)

AI-komponent

Bedrift fyller inn: industri, antall ansatte, arbeidstype, adresse. AI genererer en 40–80 siders HMS-håndbok på norsk, klar for godkjenning og distribusjon. Det som koster 40K+ NOK fra konsulent — ferdig på 5 minutter.

Modul 6 — Booking & kunder

Kategori: CRM-light, kundeservice **Status:** Phase 2+

Funksjoner

- Avtalebooking (kunde booker direkte via lenke)
- Kundeoversikt (historikk, noter, besøkslogg)
- Oppfølgings-påminnelser (AI-generert)
- Integrasjon med Besøk-modulen
- Faktureringsunderlag til regnskapssystem

Moduloversikt

Modul	Phase	Inkludert i
Besøk & arbeidslogg	Core	Starter + Pro
Timer & planlegging	Phase 1	Starter + Pro
HR-modul	Phase 1	Starter + Pro
Fravær	Phase 1	Starter + Pro
HMS-håndbok	Phase 1 Pro	Pro
Booking & kunder	Phase 2	Add-on

Ring Strategy — Phased Rollout

Ring Strategy — Fasevis Utrulling

“One ring to rule them all.”

Kjernetanken

Bygg ikke alt-i-ett fra start. Bygg et fremragende HR-verktøy, legg deretter til plugins som hver for seg dreper en overpriset norsk SaaS-incumbent. "Alt-i-ett" fremkommer organisk.

Ringstrategien er INTERN. Eksternt posisjoneres hver fase som "vi lyttet til kundene som ba om X." Alt-i-ett-historien fungerer bare når den allerede er sann.

Faseplan

Phase 5 (2027 H2) – The Ring Closes – 149 NOK/bruker ALT

Phase 4 (2027 H1) – +Rekruttering – dreper Webcruiter – +29 NOK/bruker

Phase 3 (Q4 2026) – +Timeregistrering – dreper Mavis – +19 NOK/bruker

Phase 2 (Q3 2026) – +Compliance – dreper Compendia – +29 NOK/bruker

Phase 1 (Q1-Q2 2026) – HR Core – dreper Simployer – 99 NOK/bruker

Phase 1 — HR Core (Q1-Q2 2026) — VI ER HER

Dreper: Simployer, Huma HR **Kundesparing:** 3-5K NOK/mnd **Vår pris:** 99 NOK/bruker/mnd

Funksjon	AI-komponent	Manuell ekvivalent
Ansattregister	Auto-utfyll fra Brønnøysund	Manuell dataregistrering
Onboarding-flyter	AI genererer fra stillingsbeskrivelse	HR bygger manuelt i workflow-verktøy
HMS-håndbok	AI genererer fra bedriftsprofil	Konsulent skriver (40K+ NOK)
Fraværshåndtering	Smart godkjenningsruting	E-postkjeder
Dokumentlagring	AI-kategorisert, utløpsvarsler	Delt mappe-kaos

Suksessgate: 10 betalende kunder før Phase 2.

Byggetidslinje Phase 1

Uke	Milepæl
1-2	Databaseskjema, autentisering, bedriftsoppsett
3-4	Ansattregister, organisasjonskart
5-6	Fraværshåndtering
7-8	AI onboarding-generator
9-10	HMS-håndbok-generator
11-12	Dashboard, rapportering, polish
13-14	Betatesting med 3-5 pilotbedrifter
15-16	Lansering

Phase 2 — Compliance Plugin (Q3 2026)

Dreper: Compendia HMS **Kundesparing:** 2-3K NOK/mnd ekstra **Vår pris:** +29 NOK/bruker/mnd (128 totalt)

Funksjon	AI-komponent
Regulatorisk overvåking	AI leser Arbeidstilsynet + Lovdata daglig
Compliance-varsler	Auto-flagger endringer som påvirker kunden
Risikovurderinger	AI-generert risikovurdering
Avvikshåndtering	AI-forslag til rotårsak
Årlig HMS-gjennomgang	AI pre-fyller vernerunde-sjekkliste

Suksessgate: 80% av Phase 1-kunder oppgraderer.

Phase 3 — Time Plugin (Q4 2026)

Dreper: Mavis, TimeLog **Kundesparing:** 2-4K NOK/mnd ekstra **Vår pris:** +19 NOK/bruker/mnd (147 totalt)

Funksjon	AI-komponent
Timeregistrering	AI foreslår fra kalenderaktiviteter
Prosjektsporing	Auto-kategoriser timer per prosjekt
Overtidsberegning	Norske overtidsregler innebygd
Fakturaklargjøring	Timer → fakturautkast for regnskapsfører
Tripletex/Fiken-sync	Toveis API-integrasjon

Suksessgate: 60% av eksisterende kunder legger til Time.

Phase 4 — Recruitment Plugin (2027 H1)

Dreper: Webcruiter, ReachMee **Kundesparing:** 4-8K NOK/mnd ekstra **Vår pris:** +29 NOK/bruker/mnd (eller bundlet til 149)

Funksjon	AI-komponent
Stillingsutlysning	AI genererer fra interne rollespesifikasjoner
CV-screening	AI rangerer kandidater, forklarer begrunnelse
Intervjuplanlegging	AI håndterer frem-og-tilbake-kommunikasjon
Skjevhetsdeteksjon	AI flaggerer partisk språk i utlysninger
Kandidatpipeline	AI sporer og pleier kandidater

Suksessgate: Rekrutteringsinntekter dekker ansettelse av første medarbeider.

Phase 5 — The Ring Closes (2027 H2)

Alt-i-ett-prising: 149 NOK/bruker/mnd — alt inkludert. **Verdiforslag:** Erstatt 5 verktøy og 5 fakturaer med 1.

På dette tidspunktet:

- Årlig sparing per kunde: ~160K NOK
- Plattformtilknytning: maksimal (alle data på ett sted)
- Churn: minimal (byttekostnad for høy)
- Inntekt per kunde: ~90K NOK/år (50 brukere × 149 × 12)

Økonomi per Ring

Phase	Inntekt/kunde/mnd	Bruttomargin	Byggekostnad
1. HR Core	~5K NOK (50 brukere)	~85%	Medium (6–8 uker)
2. Compliance	+1,5K NOK	~90%	Lav (AI + Lovdata API)
3. Time	+1K NOK	~90%	Lav (kalenderintegrasjon)
4. Rekruttering	+1,5K NOK	~80%	Medium (ATS-logikk)
5. Bundle	7,5K NOK	~85%	Null (prisendring)

Beslutningslogg

Dato	Beslutning	Begrunnelse
2026-02-24	Produktnavn: ALAI One (nå Lobby)	"One" legemliggjør strategien. CEO godkjent.
2026-02-24	Start med HR, ikke HMS	HR er mer klebrig (daglig bruk vs årlig HMS-gjennomgang)
2026-02-24	99 NOK/bruker Phase 1	Underkutt alle incumbenter, land-and-expand
2026-02-24	Kun norsk for nå	Markedsmoat + regulatorisk kompleksitet = inngangsbarriere

SEO Intake-Email Auto-Ingest (Layer 3) — 2026-06-03

Summary

The SEO Intake-Email Auto-Ingest feature (Layer 3) automatically processes inbound client SEO intake questionnaire emails and creates draft client, site, and intake records in the SEO Readiness Portal workspace. The feature is idempotent, read-only on the email side, and produces DRAFT-only records with no outbound network calls or email sends.

How It Works

A Node/TypeScript script parses numbered SEO intake questionnaire fields from an email body and extracts:

- Business name
- Target markets
- Languages
- Priority services
- Competitors
- Google Business Profile (GBP) status
- Website status

The script infers boolean flags (`hasWebsite`, `gbpClaimed`, `gbpManagerAccess`) based on the parsed fields and writes structured records to:

- `.data/workspace.json` (client, site, intake objects with DRAFT status)
- `.data/ingest-ledger.json` (deduplication ledger keyed by source email id)

All records are created with:

- `client.status="lead"`
- `intake.status="submitted"`

No audit auto-run. No email send. Email fetch is read-only via `email-inbox.js show/pending`.

Usage

Script location: `~/business/ALAI-Holding-AS/products/SEO-Readiness-Portal/scripts/ingest-intake-email.ts`

Commands:

```
# Ingest a specific email by ID
npm run ingest:intake -- --email-id <id>

# Scan for eligible intake emails (list only, no ingest)
npm run ingest:intake -- --scan

# Dry-run mode
npm run ingest:intake -- --dry-run --email-id <id>

# Run audit flag (currently no-op, emits warning)
npm run ingest:intake -- --run-audit
```

Guardrails

- **Draft-only:** All created records are drafts. `client.status="lead"`, `intake.status="submitted"`.
- **No outbound email:** The script never sends email, only reads.
- **Read-only email fetch:** Email fetch via `email-inbox.js` is read-only.
- **Idempotent:** Re-running the same email ID is a clean no-op (dedup ledger keyed by source email id). No duplicate records created.
- **No audit auto-run:** Audits must be manually triggered; `--run-audit` is currently a no-op with warning.

FlowForge Launchd Wrapper

A launchd template is available for periodic scanning:

- **Template:** `scripts/launchd/com.alai.seo-intake-ingest.plist`
- **Behavior:** Runs `npm run ingest:intake -- --scan` every 15 minutes
- **RunAtLoad:** `false` (does not run on boot)
- **Logging:** `~/Library/Logs/com.alai.seo-intake-ingest.{out,err}.log`
- **Status:** NOT auto-loaded by default
- **Install steps:** See `scripts/launchd/README.md`

Test Fixture & Evidence

Real email test: Asmir email #8792 processed successfully:

- **Client:** `client-smoke-house-hadzici`
- **Site:** `site-client-smoke-house-hadzici`
- **Intake:** `intake-client-smoke-house-hadzici`
- **Business:** Smoke House Hadžići
- **Mode:** No-website GBP/local
- **Competitors:** 5
- **Priority services:** 10

Verification steps completed by John 2026-06-03:

- `npm run type-check` clean
- Proveo e2e PASS
- Idempotent re-run re-verified (no duplicate created)

Evidence location: `/tmp/evidence-102866/{verification.json,proveo-validation.json,ingest-run.txt}`

Limitations

- `--scan` is list-only; it does not auto-ingest. Each email must be processed explicitly with `--email-id`.
- No automatic audit trigger (future enhancement).
- No outbound network calls or email sends in this layer.

Documentation generated for MC #102866, 2026-06-03.