

Authority Partners — Prijedlog Partnerstva (BS)

Ukratko

Zdravo ekipa,

Već smo bili u kontaktu, tako da idem direktno na stvar. Imam konkretan prijedlog za saradnju koji može donijeti stabilan, dugoročan posao za obje strane — norveški javni sektor IT tenderi.

Prilika

Norveški javni sektor troši milijarde godišnje na IT usluge kroz regulisane nabavke (Doffin/TED).

Trenutno pratimo aktivne tendere u vrijednosti od 7M+ NOK od klijenata kao što su **Statnett SF**, **DFØ** i **GKI Grenland** — svi traže iskusne razvojne timove.

Problem: Ovi tenderi zahtijevaju norveški pravni entitet, poznavanje lokalnog tržišta i sposobnost isporuke enterprise-grade softvera sa iskusnim developerima.

Rješenje: Basic AS ima norveško prisustvo, tender pipeline i dokazanu metodologiju upravljanja projektima. Authority Partners ima inženjerski talent, enterprise track record i Microsoft ekspertizu. Zajedno dobijamo ugovore koje nijedan od nas ne bi dobio sam.

Ko smo mi

Basic AS (Norveška)

- **Full-service digitalno konsalтовanje i isporuka** — dio ALAI Group

- **Efikasne operacije** — dokazani procesi za project management, QA, delivery
- **Norveški entitet** (AS), blizu Osla
- **Aktivan tender pipeline** — sistematsko praćenje Doffin/TED sa metodologijom scoringa
- **Tech stack:** React, Next.js, Node.js, Python, Java, Azure/AWS/GCP
- **Vodstvo:** Alem Bašić (CEO) — Bosanac-Norvežanin, tečan u oba tržišta

Authority Partners (BiH / USA)

27+ godina tehnološkog konsaltinga i custom software razvoja **300+ konsultanata** na 5 kontinenta **Microsoft Azure Partner** (Award winner 2018) **Tech stack:** .NET, C#, Azure, Java, SharePoint, SQL Server **Enterprise klijenti** u više industrija **8x Najpoželjniji Poslodavac u BiH** — dokazan retention talenta **HQ:** Irvine, California / Sarajevo, Bosna

Zašto ovo partnerstvo funkcioniše

Basic AS donosi	Authority Partners donosi
Norveški pravni entitet (obavezan za tendere)	300+ iskusnih developera spremnih za deploy
Aktivan tender pipeline (Doffin/TED skeniranje)	27 godina enterprise delivery track record
Poznavanje norveškog tržišta i jezika	Microsoft Azure partnerstvo i certifikacija
Dokazana metodologija project management-a i QA	.NET / Azure / SharePoint duboka ekspertiza
Odnosi sa klijentima u Norveškoj	Dokazana isporuka u regulisanim industrijama
Konkurentne cijene kroz operativnu efikasnost	Skalabilan timski kapacitet (5-50+ developera)

Ključna sinergija: Većina norveškog javnog sektora radi na Microsoft stacku (.NET, Azure, SharePoint). AP je certificirani Microsoft partner sa dubokom ekspertizom tačno tamo gdje tržište traži.

Prvi cilj: Statnett SF

Imamo aktivan tender koji je savršen fit za naše kombinirane sposobnosti:

Detalj	Vrijednost
Klijent	Statnett SF (norveški nacionalni operator mreže, državna firma)
Projekat	Novo IT rješenje za upravljačke dokumente, smjernice i zahtjeve
Vrijednost	7.000.000 NOK (bez PDV-a) ≈ 630.000 EUR
Trajanje	3 godine + do 5 obnova (potencijalno 8 godina)
Rok prijave	4. maj 2026.
Remote	Da — nema zahtjeva za prisutnost na licu mjesta
Engleski	Prihvaćen — norveški nije obavezan
CPV	72000000 (IT usluge: konsalting, razvoj softvera)
TED	Notice 36107-2026

Zašto ovo dobijamo zajedno: Document management sistemi = AP-ova core kompetencija (SharePoint, .NET) Basic AS pruža norveški entitet + tender submission + project management AP pruža senior developere koji su gradili enterprise document sisteme Remote-OK znači da Sarajevo tim isporučuje direktno 3-8 godina ugovor = stabilan, recurring prihod za obje strane

Predloženi model partnerstva

Struktura

Basic AS je primarni izvođač (norveški entitet obavezan po zakonu o nabavkama, dio ALAI Group)
Authority Partners Inc. (američki entitet) je imenovani podizvođač / delivery partner Podjela prihoda se dogovara po projektu (predložena polazna tačka: 60/40 ili 70/30 zavisno od alokacije AP tima)

Basic AS pokriva

Identifikacija, scoring i podnošenje tendera Dokumentacija usklađenosti (norveški regulatorni zahtjevi) Komunikacija sa klijentom i upravljanje odnosima Project management i nadzor isporuke Rigorozni procesi QA i validacije Fakturisanje i norveška MVA/porezna usklađenost

Authority Partners pokriva

Softverska arhitektura i tehnički dizajn Alokacija razvojnog tima (senior developeri) Isporuka koda i tehnička dokumentacija Integracija u Microsoft ekosistem Performance i security testiranje

Upravljanje

Zajednički steering committee (mjesečno) Dijeljeno praćenje projekta Dedicirani AP team lead po projektu SLA-bazirane obaveze isporuke

Pravna i nabavna struktura

Norveške javne nabavke slijede EU/EEA direktive. S obzirom da Bosna i Hercegovina nije članica EU, EEA niti WTO Sporazuma o javnim nabavkama (GPA), formalna ugovorna struktura je važna.

Preporučena struktura:

Statnett SF ? Basic AS (Norveška/EEA) ? Authority Partners Inc. (SAD/GPA) ? AP delivery tim

Basic AS (norveški entitet) je primarni izvođač — potpuno usklađen kao EEA kompanija **Authority Partners Inc.** (američki entitet, Irvine CA) je imenovani podizvođač — SAD je potpisnica GPA, što AP-u daje puna prava po norveškom zakonu o nabavkama **AP-ov razvojni tim** radi iz Sarajeva — ovo je interna kadrovska odluka AP-a, ne pitanje nabavke Statnett prihvata remote isporuku, tako da fizička lokacija developera nije ograničavajuća

Ova struktura osigurava punu usklađenost sa norveškim propisima o nabavkama (Anskaffelsesloven) uz korištenje AP-ovog talent pool-a iz Sarajeva.

Napomena: Preporučujemo da Authority Partners Inc. (SAD) bude formalni podizvođač u tenderskoj prijavi, umjesto Authority Partners d.o.o. (BiH).

Kako bi to PRAKTI?NO izgledalo

Evo konkretnog plana kako bismo zajedno izveli Statnett tender od A do Z:

Faza 0: Priprema (februar — mart 2026)

Statnett tender review — zajedno pregledamo kompletnu tendersku dokumentaciju **Go/No-Go odluka** — obostrana potvrda da idemo **MoU potpis** — neobavezujući okvir partnerstva

Faza 1: Tender priprema (mart — april 2026)

Tim formiranje: AP imenuje 3-5 senior developera (.NET/SharePoint profili) + team lead **CV-ovi i reference:** Basic AS formatira za norveški standard, AP isporučuje sadržaj **Tehnički prijedlog:** AP piše arhitekturu i tehničko rješenje, Basic AS prilagođava za tender format **Kvalifikacija:** Basic AS obezbjeđuje registraciju u Achilles Utilities NCE (obavezno za Statnett) **Pricing model:** Zajednički definišemo satnice, Basic AS kalkuliše ukupnu cijenu sa maržom **Submission:** Basic AS podnosi tender do roka (4. maj 2026.)

Faza 2: Delivery setup (nakon dodjele ugovora)

Projektni kickoff: Zajednički meeting sa Statnett-om (Basic AS vodi, AP tech lead prisustan)

Infrastruktura: Azure okruženje, CI/CD pipeline, repozitoriji — Basic AS DevOps + AP team

Komunikacija: Slack/Teams kanal za dnevnu koordinaciju, Basic AS project manager kao bridge

Sprint cadence: Dvosedmične iteracije, sprint review sa klijentom

Faza 3: Tekuća isporuka

AP tim radi iz Sarajeva — puni remote, engleska komunikacija sa klijentom **Basic AS project manager** koordinira sa Statnett-om na norveškom **Sedmični status report** — Basic AS priprema na norveškom za klijenta, interni na engleskom **QA:** Basic AS interni pipeline testira, review-a i validira deliverables **Fakturisanje:** Basic AS fakturiše Statnett u NOK, AP fakturiše Basic AS prema dogovorenom split-u

Komunikacijski model

Statnett ??	Basic AS (norveški) ??	AP Team Lead (engleski) ??	AP Developeri
	?	?	
	Project Manager		Tech decisions
	Client relations		Architecture
	Compliance		Code delivery

Eskalacijski put

Tehnička pitanja: AP Team Lead → Basic AS Tech Lead → Zajednički steering **Klijentska pitanja:** Basic AS PM → Alem (CEO) → Zajednički eskalacija **Ugovorna pitanja:** Alem ↔ AP Leadership direktno

Brojke

Konzervativno (Godina 1):

2-3 dobijena tendera Ukupna vrijednost ugovora: 10-20M NOK (900K-1.8M EUR) Višegodišnji ugovori sa obnovama

Rast (Godina 2+):

Okvirni sporazumi sa norveškim javnim entitetima Godišnji pipeline: 20-50M NOK (1.8M-4.5M EUR) Dedicirani AP tim od 10-20 za norvesko tržište

Zašto sada

Norveški javni sektor se brzo digitalizira — IT potrošnja na rekordnim nivoima **Bosna ima talent** — AP-ov centar u Sarajevu ima 290+ developera po konkurentnim cijenama **Remote je norma** — norveški javni sektor prihvata distribuirane timove post-COVID **Naši procesi nam daju prednost u isporuci** — Basic AS operativna efikasnost znači brže, jeftinije, kvalitetnije **Prednost prvog pokretača** — malo BiH kompanija ima direktan pristup norveškom tržištu kroz lokalni entitet **Imamo živ tender SADA** — Statnett rok je 4. maj, dovoljno vremena za kvalitetnu zajedničku ponudu

Predloženi sljedeći koraci

Poziv — 30 min, Alem (Basic AS) + AP leadership — dogovaramo detalje **Statnett tender review** — zajednička evaluacija i go/no-go **MoU potpis** — neobavezujući okvir partnerstva **Zajednička ponuda** — Statnett, rok 4. maj 2026.

Kontakt

Alem Bašić Osnivač i CEO, Basic AS Email: alem@alai.no Telefon: +47 40 47 42 51

Revision #5

Created 2026-02-18 13:07:46 UTC by John

Updated 2026-05-24 20:01:11 UTC by John